



الاتحاد المصري للتمويل متناهي الصغر  
Egyptian Microfinance Federation

تصدر عن  
الاتحاد  
المصرى  
للتمويل  
متناهى  
الصغر

# التنمية التعميل

مجلة اقتصادية.. شهرية  
العدد العاشر

عدد خاص عن  
**التأمين  
متناهى  
الصغر**





الأستاذ/ محدث عياد  
عضو



الأستاذة/ نيفين بدر الدين  
عضو



الأستاذ/ مجدي موسى  
عضو



الأستاذ/ محمد سعيد مشهور  
نائب رئيس



الدكتورة/ منى ذو الفقار  
رئيس مجلس الإدارة



الأستاذ/ خالد صالح طلب  
نائب رئيس



الأستاذة/ هالة أبو السعد  
أمين السر



الدكتورة/ سهير المصري  
عضو



الدكتور/ إيمان بيبرس  
عضو



الدكتورة/ هالة أبو السعد  
أمين الصندوق



الدكتور/ إيهاب فوزي عويس  
أمين الصندوق

# محتويات العدد



الاتحاد المصري للتمويل متناهي الصغر  
Egyptian Microfinance Federation

رئيس مجلس الإدارة  
الدكتورة / مني ذو الفقار

رئيس التحرير  
طالب صلاح

تدرير  
طبعة محمد

الموقع الإلكتروني  
[www.emff-eg.com](http://www.emff-eg.com)

Facebook  
المصفحة الرسمية لاتحاد المصري  
للتمويل متناهي الصغر



إهداء وتصميم  
جمعية رجال أعمال  
اسكندرية

إنجازات الاتحاد المصري للتمويل  
متناهي الصغر خلال عام ٢٠١٨

٢٧

دعوة لانعقاد الجمعية العامة لـ«الاتحاد  
المصري للتمويل متناهي الصغر»

٢٩

ارشادات: ٧٧ سؤالاً وإجابة عن التأمين  
متناهي الصغر

٣٠

التأمين متناهي الصغر..  
جمعية رجال أعمال الإسكندرية

٤٧

التأمين لدى رجال أعمال أسيوط

٤٩

أنفوجراف «تمويل»

٣٧

المستشار رضا عبد المعطي  
نائب رئيس الرقابة المالية

٥٠



الأستاذ علاء الزهيري  
رئيس اتحاد المصري للتأمين



٥٢

العند..  
آليات مبتكرة في صناعة التأمين  
متناهي الصغر

٥٣

مصر  
مرشحة للمركز الرابع إفريقياً فيما  
يخص عدد مستفيدي التأمين  
متناهي الصغر  
جديدة للتأمين متناهي الصغر  
gig

والممتلكات، وذلك عكس شركات التأمين العاملة في السوق حالياً والتي يقتصر عملها على فرع واحد فقط إما تأمينات الحياة أو تأمينات الممتلكات.

وستعفي شركات التأمين العاملة في القطاع من دفع رسوم الإشراف والرقابة التي تقاضاها الهيئة، بما يساهم في خفض التكفة الإدارية للمنتج ونفقاته، إذ أن تقديم منتج بسعر أرخص ومنافس يجعله ملائماً لتلك الشرائح.

وأود أن أشير إلى استحداث الهيئة في هيكلها الجديد إدارة عامة للتأمين متناهي الصغر ضمن الإدارة المركزية للتأمين، وذلك عكس ما كان سائداً خلال الفترة الماضية من وجود إدارة عامة للتأمين بصورة عامة، الأمر الذي يؤكد اهتمام الهيئة بالنشاط لتحقيق سياسة الدولة وتفعيل آليات الشمول العالمي.



**” مجلس إدارة الهيئة يجيز رفع قيمة التأمين متناهي الصغر بنسبة محددة سنوياً ”**

كاهم العامل بأعباء مالية مضاعفة نظراً لتوابع قيمة القسط وشروطه الميسرة. وأشار إلى أن العميل يتتحمل فقط دفع قيمة القسط التأميني الشهري بجانب لقيمة المددة للقسط الشهري للقرض.

**ماذا عن استراتيجية الهيئة في تم التأمين متناهي الصغر؟**

المستشار رضا عبد المعطي: الاستراتيجية هي خطط الهيئة وبرامجها التي تأمل في تطبيقها خلال برنامج يستمر لمدة 4 سنوات وتعمل الهيئة حالياً على تنفيذه، ويتضمن التوسيع في التأمين متناهي الصغر ونشر مظلة الشمول التأميني لضم أكبر عدد من المستفيدين.

وقدمنا بتطبيق عدد من الاجراءات على العذر الطويل وأخرين في الأجل القصير منهاضم ما يزيد عن ٣٠ مليون عميل تابعين للجمعيات الأهلية من الفئة «أ» و«ب» بجانب شركات التمويل متناهي الصغر وذلك تحت مظلة التأمين الإجباري متناهي الصغر.

أما فيما يخص الاجراءات طويلة الأمد فإننا نسعى لتطبيق بعض الخطوات التي ينبغي تفزيذها في المرحلة المقبلة من خلال اجراء تعديل تشريعى لدمج مزيد من الفئات والشراائح وهى ترتبط بدور قانون التأمين الجديد المطروح للحوار المجتمعى حالياً.

أيضاً أجاز مجلس إدارة الهيئة القراءة على رفع قيمة التأمين متناهي الصغر بنسبة معينة سنوياً، فضلاً عن تأسيس شركات متخصصة للتأمين متناهي الصغر.

**ما هى المزايا التي سيتم منحها لشركات التأمين متناهي الصغر؟**

المستشار رضا عبد المعطي: شركات التأمين متناهي الصغر سيكون لها عدد من المزايا أبرزها العمل في مجال التأمين مما وهما تأمينات الحياة



## في حديث خاص مع المستشار رضا عبد المعطي

### نائب رئيس الرقابة المالية يستعرض ملامح التأمين متناهي الصغر

ألقى المستشار رضا عبد المعطي، نائب رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، الضوء على ملامح التأمين متناهي الصغر والإجراءات التي ينبغي على مؤسسات التمويل متناهي الصغر اتباعها لتقديم التأمين الإجباري، فضلاً عن دور الهيئة في التيسير على الشركات والجمعيات في إتاحة هذه النوعية المتخصصة من التأمين وإلى نص الحديث....

**نود إلقاء الضوء على ملامح التأمين متناهي الصغر التي أتاحته الهيئة مؤخرًا؟**

الإدارية عن كاهم المسـتفـيدـ النـهـائيـ إذ يـعـفـيهـ منـ سـدـادـ بـقـيـةـ قـيـمةـ الـقـرـضـ فـيـ حـالـ إـصـابـتـهـ بـعـزـ كـلـيـ،ـ بـجـانـبـ إـعـفـاءـ وـرـثـةـ منـ السـدـادـ فـيـ حـالـ وـفـاةـ العـمـيلـ،ـ كـمـاـ أـنـهـ يـعـزـزـ مـنـ حـمـاـيـةـ مـؤـسـسـاتـ التـموـيلـ مـتـناـهـيـ الصـغـرـ مـنـ مـخـاطـرـ عـدـمـ السـدـادـ وـمـنـ ثـمـ تـحـسـنـ مـوقـفـهاـ الـعـالـيـ وـرـفـعـ كـفـاءـتـهاـ الـمـؤـسـسـاتـيـةـ.

وتوضح آلية عمل التأمين متناهي الصغر في سداد شركة التأمين قيمة أقساط التمويل المتبقية للجمعيات الأهلية فئة «أ» أو «ب» أو لشركة التمويل متناهي الصغر في حال وفاة العميل أو إصابته بعجز مستديم. وبذلك يرفع التأمين متناهي الصغر الأعباء قيمة القرض القائمة وبذلك فإننا لا نرهق

**هل يمكن أن تواجه الجمعيات والشركات بعض المعوقات في إتاحة التأمين متناهي الصغر بعد إقراره بشكل إجباري؟**

المستشار رضا عبد المعطى: كافة الجمعيات الأهلية العاملة في النشاط ومتلك محفظة ائتمانية تزيد عن ١٠ مليون و الشركات لديها بنية تكنولوجية وكوادر مؤهلة تمكنها من تقديم التأمين متناهي الصغر، كما أن شركات التأمين ستساعد في التيسير عليهم وإرشادهم، لذلك رأت الهيئة أن يكون التأمين إجبارياً على الشريحة السابقة واختيارياً للجمعيات المرجة تحت الفئة «ج».



ومن ثم تبني المحافظ المستمرة لديها، وتعيد استثمارها من جديد في مجالات جديدة، إذاً فهي عجلة اقتصادية تدور لمصلحة كافة الأطراف والمنظومة الاقتصادية ككل، بما يعزز في النهاية من تطبيق خطة الدولة للشمول العالمي.

ولذلك لن تقاضى الجمعيات ومؤسسات التمويل متناهي الصغر أية عمولات مقابل تقديم تلك الخدمة، لاسيما أنه بعد صدور قرار التأمين الإجباري ستتجه شركات التأمين للتعاقد مع مؤسسات التمويل متناهي الصغر دون جهد منها.

**كيف تستعد الهيئة لتطبيق التأمين متناهي الصغر في الفترة المقبلة؟**

المستشار رضا عبد المعطى: نعكف على عقد عدد من الدورات التدريبية خلال الفترة المقبلة للتعرّف بالقواعد العامة للنشاط ونشر الثقافة التأمينية لهم، وأود الإشارة إلى عدد من الشركات الاستراتيجيين منهم الاتحاد المصري للتمويل متناهي الصغر باعتباره أحد اللاعبين الرئيسيين في القطاع.

**هل أوصت الهيئة بالتواصل مع بعض شركات التأمين كمرحلة مبدئية؟**

المستشار رضا عبد المعطى: لا تفرض الهيئة التعامل مع شركة تأمين معينة وإنما المجال مفتوح لكافة اللاعبين ولكن قمنا بوضع نموذج ووثيقة موحدة للتأمين بهدف تيسير التعاقد وشروطه.

**ما هي الملامح العامة لوثيقة التأمين متناهي الصغر التي أعدتها الهيئة؟**

المستشار رضا عبد المعطى: الوثيقة هي عقد جماعي للتأمين على العميل، ومن خلاله تمدد مؤسسة التمويل متناهي الصغر شركات التأمين بكشف شهري بأسماء العملاء وأرصادتهم بدون تطبيق أي كشف طبي، بشرط أن يكون عمره أقل من ٦٠ عاماً.

## ” الهيئة تستحدث في هيكلها الجديد إدارة عامة للتأمين متناهي الصغر ”

**ما هي الاجراءات التنفيذية التي ينفي أن تتبعها مؤسسات التمويل لتقديم التأمين الإجباري؟**

المستشار رضا عبد المعطى: ينبغي على مؤسسات التمويل متناهي الصغر الاستعانة بنموذج التأمين «وثيقة التأمين» الذي أعدته الهيئة وتقديمه لشركة التأمين متضمن عدده العاملة ورصيد محفظتهم الائتمانية، ويحدد الطرفين قيمة القسط الشهري الإجمالية منقسمة إلى القسط الشهري للقرض بجانب قيمة القسط التأميني المحدد من الهيئة والبالغ ٣,٥ في الألف، أي أن الهيئة حددت السعر وقيمة القسط والقواعد الحاكمة للعقد.

**نون التحدث عن دور الجهات الدولية في حكم التأمين متناهي الصغر؟**

المستشار رضا عبد المعطى: تلقى الهيئة بعض المنح من الجهات الدولية وتستفيد منها في إرسال موظفيها في بعثات خارجية للاطلاع على التجارب العالمية في المجالات المعنية ومن ثم إمدادنا بالأفكار الجديدة الملائمة لطبيعة السوق، إذ قام مجموعة من الزملاء بزيارة لدولة الفلبين، وبعد دراسة تلك التجارب بدأت الهيئة في اتخاذ الخطوات الجادة لتطبيق التأمين الإجباري.

وأود توضيح أننا بذلك شملنا أكبر عدد من العملاء إذ أن مستفيدي شركات التمويل متناهي الصغر يزيد عن ٨٠٠ ألف عميل، ونحو ١,٧٥٠ مليون عميل للجمعيات الأهلية «أ»، و«ب»، بما يشير إلى أن نحو ٢,٥٠ مليون عميل، الأمر الذي يشير إلى نشر التقطيع التأمينية على غالبية العظمى من عملاء التمويل متناهي الصغر.

## ما هي مزايا التأمين الإجباري؟

المستشار رضا عبد المعطى: استهدفت الهيئة من إلزام الجمعيات فئة «أ»، و«ب» بجانب الشركات حمايتها من مخاطر التغير في السداد ورفع الأداء العالي والمؤشرى ومن ثم تقوية النشاط بصورة عامة، كما يستفيد العميل بطريقة غير مباشرة من إعفائيه من سداد بقيمة القرض، وإعفاء ورثته في حال وفاة العميل، ومن ثم يستفيد الطرفين من عدم الخوض في أي إجراءات قضائية والملaqueة القانونية لاسترداد القيمة المتبقية من القرض.

وستفيد أيضاً شركات التأمين من قاعدة العميل الجديد التي أمدتها بهم مؤسسات التمويل متناهي الصغر،

**تقرير مصر مرشحة للمركز الرابع افريقياً فيما يخص عدد مستفيدي التأمين متناهي الصغر**



أقرت، مؤخرًا، الهيئة العامة للراقبة المالية التأمين الإجباري على عملاء التمويل متناهي الصغر من الشركات ومؤسسات التمويل فئة «أ»، و«ب»، الأمر الذي يسهم في ترشح مصر للاستحواذ على المركز الرابع من حيث عدد مستفيدي التأمين متناهي الصغر على مستوى القارة الأفريقية بصورة عامة.

وأظهرت أحدث دراسة أجرتها Micro Insurance Center عنوان رؤية للتأمين متناهي الصغر «افريقيا ٢٠١٤» عن عام ٢٠١٤ أن معدل تغطية التأمين متناهي الصغر لاجمالي السكان في مصر بلغت نسبته ٣٪ بما يعادل ٢٧٠ مليون عميل بنهاية عام ٢٠١٤، إلا أنه بعد ضم عملاء التمويل متناهي الصغر للمنظومة فإنه من المتوقع أن يحتل السوق المصري المرتبة الرابعة بعد جنوب افريقيا وغانزا زامبيا «مع مراعاة ثبات أو الارتفاع الطفيف لمؤشرات تلك الدول خلال الفترة المقبلة».

أما فيما يخص معدل تغطية التأمين متناهي الصغر لاجمالي السكان فإن مصر مرشحة للترقى إلى المرتبة العاشرة بعد جنوب افريقيا، بنسبة ٦٦٪، غالباً بمعدل ٣٩٪، زامبيا بنسبة ٢٣٪، سويسرا ١٤٪، ناميبيا بنسبة ١٤,٨٪، وكوموروس ٨٪، أوغندا بمعدل تغطية ٦,٧٪، وكينيا ٦٪، تنزانيا بمعدل تغطية تأمين متناهي الصغر لاجمالي السكان بلغ ٣,٩٪ بنهاية عام ٢٠١٤، «وذلك بشرط ثبات أو الارتفاع الطفيف لكافة المؤشرات المستخدمة خلال الفترة المقبلة».

ويعكس ذلك تحسن مكانة مصر لدى المؤسسات العالمية والمؤشرات الدولية من حيث الخدمات المالية غير المصرفية المتاحة، كما ينعكس ذلك بصورة ايجابية على أداء المؤسسات المالية العاملة في السوق ورفع كفاءتها، فضلاً عن باقة متنوعة من الخدمات المالية المتاحة للعميل النهائي وتحقيق الربح، العالمي عليه وتحقيق استراتيجية الشمول العالمي للدولة ككل.

وتم اجراء الدراسة بالتعاون مع عدد من الجهات على رأسها الوكالة الألمانية للتعاون الدولي ونشرتها Munich Reg Micro Insurance Network Foundation from Knowledge to Action.



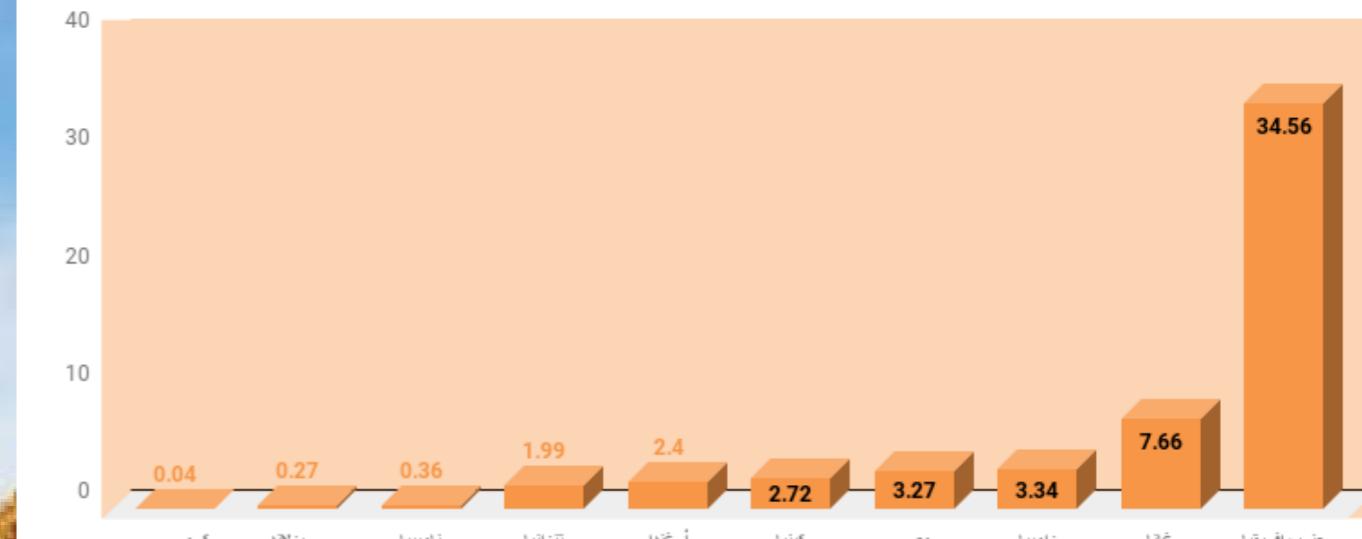
**خلال لقاء مع علاء الزهيري  
رئيس الاتحاد المصري للتأمين**

## «اتحاد التأمين» يضع خطة طموحة لتعزيز التأمين متناهي الصغر

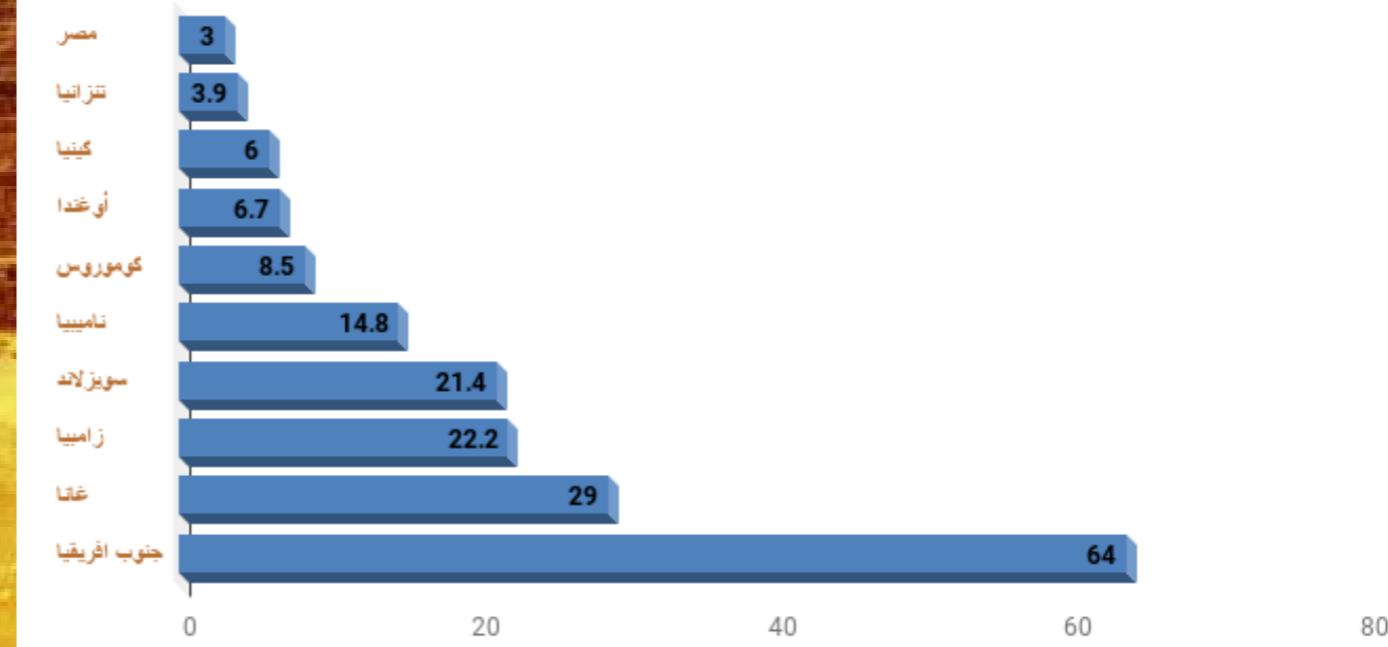
تولي الدولة اهتماماً ملحوظاً بقطاع التأمين متناهي الصغر وظهر ذلك في القرارات التي تصدرها الهيئة العامة للرقابة المالية، فضلاً عن الخطوات التي يتخذها الاتحاد المصري للتأمين الذي وضع خطة طموحة لتعزيز قطاع التأمين متناهي الصغر خلال المرحلة المقبلة، والتقت مجلة التنمية والتمويل برئيس الاتحاد للتعرف على تلك الخطة وكيفية تفيذهـا.

مصر تحتل المركز الرابع إفريقياً في عدد مستفيدي التأمين متناهي الصغر

الأرقام «بالمليون نسمة»



مصر تستحوذ على المركز العاشر في معدل تعطية التأمين متناهي الصغر لـإجمالي السكان





## ”اهتمام «الرقابة المالية» والاتحاد“ حفز شركات التأمين على اقتحام القطاع“

**هل بدأت شركات التأمين التواصل مع الجمعيات الأهلية وشركات التمويل متناهي الصغر لتطبيق التأمين الإجباري؟**

علاء زهيري: بدأت عدد من شركات التأمين تعدل رؤيتها للتأمين متناهي الصغر عكس ما كان سائداً في فترات سابقة إذ أنها كانت ترى ارتفاع تكلفة المنتج وصعوبة الوصول للعميل وتحصيل الأقساط.

وأشير إلى اهتمام الدولة ممثلة في الهيئة العامة للرقابة المالية بهذا القطاع، بجانب الاتحاد المصري للتأمين وتأسيسه للجنة متخصصة في النشاط بجانب ضم عدد من الخبراء سواء من السوق المحلي أو من الخارج منهم الوكالة الألمانية للتعاون الدولي GIZ، فضلاً عن احتواء مسودة قانون التأمين الجديد على إمكانية تأسيس شركات تأمين متناهي الصغر، كل ذلك ساعد على تحفيز شركات التأمين على اقتحام القطاع.

وأكيد أن إتاحة وثائق ومنتجات للتأمين متناهي الصغر سيكون بعد دراسة احتياجات العملاء ولن يكون إضافة وهمية للسوق، كما يعكف الاتحاد حالياً على تعزيز جوانب الوعي والمعرفة بالتأمين متناهي الصغر.

**نود التعرف على آليات التوعية التي يستهدفها الاتحاد مستقبلاً؟**

علاء زهيري: سنعمل مع شركات التمويل متناهي الصغر والجمعيات الأهلية لاسيما أنه سيكون من الصعب التواصل مع العميل بشكل مباشر في المرحلة الأولى، إلا أنه في المراحل التالية سيعتمد ذلك على مهارة كل شركة تأمين للوصول إلى العميل النهائي.

**كيف ترى فرض الهيئة للتأمين متناهي الصغر بصورة إجبارية؟**

علاء زهيري: إتاحة آلية نوعية من التأمين بصورة إجبارية يضيف مزايا متنوعة للسوق، منها زيادة حجم الأقساط من جانب وتوفير تقنية تأمينية لشرحة لم تكن تتفق بها التأمين من قبل ولم يكن لديها فكر التأمين من جانب آخر.

الاترر أن تصميم منتجات جديدة للتأمين متناهي الصغر قد يعتبر أمراً سابقاً لأوانه خلال تلك المرحلة، لاسيما أن جهات التمويل متناهي الصغر لم تتهي من التوافق مع متطلبات التأمين الإجباري؟

علاء زهيري: لا يوجد مما يمنع من إتاحة باقة متنوعة من منتجات التأمين متناهي الصغر، ومنح العميل الحرية في اختيار ما يناسبه، وأريد أن أوضح أن التأمين متناهي الصغر الإجباري يغطي مخاطر العجز المستديم والوفاة فقط لكن لا يغطي بعض المخاطر الأخرى، فعلى سبيل المثال لا يغطي مخاطر حريق البضائع أو الوفاة بحادث.

كما أن السعى لإتاحة وثائق متنوعة من التأمين متناهي الصغر سيكون بشكل اختياري ولن يحدث ظللاً في السوق وإنما يستهدف حماية العميل ومساعدتهم في استدامة أعمالهم، فضلاً عن أن السوق شهد صدور عدد من المنتجات المعاملة خلال الفترة الماضية قبل إقرار التأمين الإجباري من الهيئة العامة للرقابة المالية.

في البداية نود التعرف على رؤية الاتحاد لتعزيز التأمين متناهي الصغر؟ علاء زهيري: وضع الاتحاد خطة طموحة لدعم التأمين متناهي الصغر عبر عدة طرق أهمها تشكيل لجنة متخصصة في التأمين متناهي الصغر للطابع على كافة المستجدات في نشاط التأمين متناهي الصغر، بجانب التواصل مع الجهات المعنية والقامرة على تنمية السوق منها الوكالة الألمانية للتعاون الدولي GIZ، وهيئة التعاون الدولي اليابانية «جايكا»، فنحن نرغب في تحقيق إضافة حقيقة للسوق وتعزيز جوانب المعرفة بآليات التأمين متناهي الصغر، فضلاً عن إمداد اللعبين بطرق تسويق وتفطية عمله التمويلي متناهي الصغر، بجانب التعرف على أنواعه المختلفة حول العالم.

وأشير إلى بعض الاجراءات التي يسعى الاتحاد من خلال اللجنة المتخصصة لاتخاذها بهدف دعم التأمين متناهي الصغر على رأسها تصميم وثائق ومنتجات جديدة يتم إتاحتها اختيارياً وفقاً لاحتياجات التأمينية عن نظيرتها التي فرضتها الهيئة العامة للرقابة المالية بشكل إجباري مؤخراً.



**”دراسة تصميم منتجات تأمين اختيارية تلائم احتياجات العملاء“**

كما أنه لا يتم النظر إلى الأمر من خلال الاستفادة المباشرة للمنتج وإنما تعزز منتجات التأمين متناهي الصغر فرص الجمعيات الأهلية وشركات التمويل متناهي الصغر في التوسيع بمنح مزيد من القروض بصورة آمنة، معتمدة في ذلك على شركات التأمين التي ستولى سداد قيمة القرض في حال تعذر العميل أو تعرض التمويل لأي مشكلات تعرقل رد التمويل.

**متى يمكن تقييم تجربة ونموذج التأمين متناهي الصغر في مصر؟**

علاء زهيري: بعد ما يقرب من عامين أو ٣ أعوام للتعرف على انكاس تلك القرارات والتوجهات على سوق التأمين متناهي الصغر.

”**تقييم انعكاس قرارات تعزيز التأمين متناهي الصغر قد يستغرق ٣ سنوات**“



هل يشكل التأمين الإجباري عبئاً على الجمعيات الأهلية ومؤسسات التمويل الأصغر، خاصة أن «الرقابة المالية» حظرت عليهم تلقي أي مقابل مادي عن طريق تلقي عمولات أو استحداث رسوم أو بأي طريقة أخرى مقابل التطبيقات التأمينية بخلاف قسط التأمين؟

علاء زهيري: لا أرى أن ذلك عبئاً إضافياً لاسيما أن موظفي الشركة أو الجمعية الأهلية تقوم بدورها في توضيح كافة خصائص القرض للعميل وما سيقوم به الموظف فقط هو إضافة معلومات عن وثائق التأمين وأالية عملها.

”**لجنة التأمين متناهي الصغر تعكف على مواجهة التحديات بالنشاط**“



في رأيك هل من المتوقع أن تقبل المؤسسات على تأسيس شركات تأمين متخصصة في تقطيع مخاطر التمويل متناهي الصغر؟

علاء زهيري: أرى أن النص على تأسيس شركات تأمين متخصصة في تقطيع مخاطر التأمين متناهي الصغر فكرة جيدة، لاسيما أن عدد عملاء هذا القطاع بلغ ٣ مليون مستفيد بما يعكس ضرورة تكثيف الجهد لخدمة سواه عبر تصميم منتجات وثائق متعددة أو إيجاد آليات لتيسير الوصول للعميل.

وأتوقع أن تقبل شركات التأمين أو شركات التمويل متناهي الصغر نفسها على تأسيس تلك شركات التأمين متناهي الصغر للاستفادة من المزايا المتاحة لشركات التأمين المتخصصة.

**هل ما زال سوق التأمين متناهي الصغر يواجه بعض التحديات؟ وكيف يمكن مواجهتها؟**

علاء زهيري: بالفعل ما زالنا نواجه بعض التحديات منها نقص تنوع منتجات التأمين متناهي الصغر، لكن يتم معالجة ذلك من خلال اللجنة المتخصصة للتأمين متناهي الصغر التي تعكف على تدشين باقة متنوعة من المنتجات الجديدة، إضافة إلى السعي لسرعة صرف التعويضات للتيسير على العامل.

كما أن سماح «الرقابة المالية» بإتاحة الإصدار الإلكتروني لوثائق التأمين ساهم في التيسير على شركات



## التأمين متناهي الصفر.. تجربة رجال أعمال الاسكندرية

”المشروع يسدد ما  
يقرب من ٩ مليون  
جنيه سنوياً لشركة  
التأمين“

### ”يتحمل المشروع سداد رسوم التأمين نيابة عن العميل“

وفى حالة وفاة العميل يقوم  
وذلك هى مضمون رسالة المشروع  
والتي تطبق على أرض الواقع من  
المشروع بصرف مبلغ ٥٠ جنٰه  
خلال حزمه من الخدمات المالية  
وغير المالية التي يتميز بها مشروع  
تنمية المنشآت الصغيرة والحرفية  
بجمعية رجال اعمال اسكندرية.

ويؤكد إيمان المشروع برسالته  
فى تلبية احتياجات العملاء الأكثر  
احتياجاً وأصحاب المشروعات الناشئة  
ويعزز تحقيق حياة كريمة لهم  
ولأسرهم والمحافظة على توازن  
أداء الاقتصادى والاجتماعى وحسن  
إدارة المخاطر المتعلقة بأدواتها  
المالية والتي من أهمها المحافظة  
الائتمانية للعملاء وتعرضها لخطر  
الائتمان المتمثل في عدم قدرة  
العملاء على سداد جزء أو كل المستحق  
عليهم في تاريخ الاستحقاق نتيجة  
الوفاه والعجز الكلى والجزئى.

وفى حالة وفاة العميل يقوم  
المشروع بصرف مبلغ ٥٠ جنٰه  
مساعدة لأهل المتوفى فى  
مصروفات الجنازة، ويتم إرسال  
مستندات العميل المتوفى لشركة  
التأمين واسترداد كامل قيمة القرض  
من شركة التأمين بحد أقصى عشرة  
أيام عمل.

ويتم صرف قيمة الأقساط التي  
سددها العميل للورثة وسداد  
الأقساط التي لم تسدد نيابة عن  
العميل، وذلك بعد استرداد كامل  
قيمة القرض من شركة التأمين.  
ومن ثم يكون المشروع قد قام  
بمساعدة ورثة العميل من خلال  
رد قيمة الأموال التي سددتها ولا  
تطالبهم الجمعية بما لم يقوموا  
بسداده وبذلك تجد تجربة رائدة  
ومتميزة فى مساعدة العملاء الأكثر  
احتياجاً وأصحاب المشروعات الناشئة

قام المشروع باتخاذ مجموعة من  
الإجراءات التي تؤدى لخفض خطر  
الائتمان إلى الحد الأدنى ومنها  
التأمين على حياة العملاء بكامل  
قيمة القروض لحالات الوفاة والعجز  
الكلى والجزئى وذلك بنقل الخطر  
من العملاء لشركة التأمين مقابل  
سداد رسوم تأمين مدفوعة من  
المشروع لعملائه.

إذ أبرام المشروع وثيقة تأمين على  
الحياة لحالات الوفاه والعجز الكلى  
والجزئى فى مارس ٢٠٠٩ حتى الآن،  
مع عدد من شركات التأمين وبأسعار  
وشروط متميزة، وذلك تكملاً  
لريادة المشروع فى صناعة التمويل  
متناهى الصغر فى منطقة الشرق  
الوسط وشمال افريقيا MENA.

ويتم التأمين على حياة العملاء لحالات  
الوفاه والعجز الكلى والجزئى بكامل  
قيمة القروض ويتحمل المشروع  
سداد رسوم التأمين لشركة نياية  
عن العملاء وبذلك يقدم المشروع  
تأمين مجاني للعملاء وبكامل قيمة  
القروض حيث يسدد المشروع حالياً  
ما يقرب من ٩ مليون جنٰه سنوياً  
لشركة التأمين.

### ”التأمين على حياة العميل والعجز الكلى والجزئى“

### ”في حال الوفاة.. الحصول على قيمة التأمين ورد الأموال التي سددتها العميل لورثته“



## التأمين لدى «رجال الأعمال بأسيوط».. تجربة استهدفت تحقيق ٥ عوامل تنمية

خاضت جمعية رجال الأعمال بأسيوط تجربة تقديم منتج تأمين متاهي الصغر بمشاركة شريك كبير في قطاع التأمين بتصميم منتجات تأمين للمنافسة الشديدة بالقطاع بعد دخول شركات التمويل متاهي الصغر.

١. تطوير منتجات التمويل الحالية للجمعية بإضافة مزايا جديدة نظراً للمنافسة الشديدة بالقطاع بعد دخول شركات التمويل متاهي الصغر.

٢. استغلال الامكانيات والموارد البشرية للجمعية السابقة ذكرها.

٣. مساعدة الدولة وأجهزتها المختصة خاصة وزارة التضامن الاجتماعي بتخفيف العبء في إعالة ومساعدة الأسر الفقيرة ومحدوبي الدخل في حالة حدوث مكروه لاقدر الله لائلها الوحيد بتوفير تقطيعية تأمينية تخفف الآثار المتربعة على الحديث.

٤. المساعدة في تطوير والنهوض بقطاع شركات التأمين وهو مكون وشريك أساسي وهام من مكونات الاقتصاد المصري.

٥. المساعدة في نشر وشرح فكرة التأمين لدى شريحة عريضة ومهمة من المواطنين البسطاء العازفين عن التأمين.

واستفاد من المنتج العديد من عملاء الجمعية ومن تعرضوا للأخطار ودواوين وكان لذلك أثر كبير في حماس واقتئاع جمهور عملاء الجمعية في الاقتناع بالمنتج.

وقدمت الجمعية المنتج إيماناً بدورها التنموي والخدمي في خدمة أهالي صيد مصر وهونفس مجال العمل الخاص بها عبر فروعها الممتدة في محافظات الصعيد ليس فقط بالمدن والعواصم الرئيسية للمحافظات بل بالمراكز والقرى والعزب والنجوع واستغلال اسمها ومواردها البشرية وجهازها الوظيفي صاحب الخبرات المتراكمة على مدار أكثر من عشرين عاماً.



**بما يؤكد أهمية القطاع**

---

**جي أي جي للتأمين - مصر**  
 **تستهدف تدشين ٤ منتجات**  
**جديدة للتأمين متاهي الصغر**



وإقناع العملاء به، وبذلك كانت GIG أول شركة أدركت ضرورة التوسيع إلى بعض الحلول البديلة منها في القطاع، خاصةً أن عدد عملاء التعاقد مع الجهات القائمة بالفعل للاستفادة من منافذها منها شركات التأمين في مصر لا يتعدى 5% من إجمالي عدد السكان.

تابع: «وصلنا حالياً ١٠٠ ألف عميل تجربة التأمين متناهي الصغر ليتم تقديمها وفقاً لأفضل الممارسات المختلفة العاملة بالسوق المصري.. وأوضح أن شركته عكفت على تعمير المخالفة الأولى من المشروع تسهيل تجربة التأمين متناهي الصغر ليتم في أقل من سنة، وكانت المرحلة الأولى من المشروع تستهدف مفترضي الجمعيات الأهلية والشركات، لكننا قمنا بتوسعة المشروع ليتمد لأسرة العميل المقترض ثم تأتي المرحلة الثالثة لتشمل جماهير القرية التي يقطن بها».

وفيما يخص إتاحة شركته للتأمين الإجباري متناهي الصغر، قال أن قرارات الهيئة في هذا الشأن قد

قال، مكين، أنه بعد دراسة كافة متطلبات إتاحة المنتج بصورة البسيطة والتي تيسر الحصول العميل على الخدمة في مكانه دون الحاجة إلى انتقاله إلى فروع الشركة أو أي مكان آخر، وجدت الشركة أن تكفلة عنها لحين الموافقة عليها.

تابع: «استطلعنا أراء العملاء ولمسنا احتياج لمتح تأميني يغطي الحوادث الشخصية، وبدأنا طرح وثيقة أولى تغطي الوفاه بحادث أو حدوث عجز نتيجة حادث وتنمية العلاج الطبيعي له، وبذلك كنا أول شركة تأمين تحصل على موافقة الهيئة على هذه النوعية من الوثائق بالتعاون مع جمعية رجال أعمال أسيوط ونجحت الوثيقة بصورة ملحوظة».



وقال أنه وفقاً لمنشور الهيئة، تتولى GIG كافة أعمال التدريب وأعمال التأمين، ويتم الاستعانة بالجمعية كقناة تسويق وتوزيع فقط، موضحاً أن المنتج ناسب احتياجات شريحة عريضة من الذين يتلقون دخلهم بصورة يومية ولا يتمتعون لنقاية أو هيئة تعوضهم في حال حدوث أي ضرر.

أضاف: «المواطن المصري كان لديه موروث سلبي عن التأمين إذ كان يعتقد أن أسعاره مرتفعة، واجراءاته معقدة، كما أنه كان يرى أن شركات التأمين تهرب عن صرف التعويضات للعملاء». وأشار، رئيس قطاع تطوير الأعمال والمنتجات لدى شركة جي أي جي للتأمين- مصر GIG، إلى أن الشركة كانت ترى أهمية التأمين متناهي الصغر، لذا باشرت بدراسة بعض التجارب الدولية وأرسلت وفداً متخصصاً إلى الهند التي تعتبر أكبر دول العالم في التأمين متناهي الصغر للتعرف على آليات المنتج وكيفية توفيره وإتاحته بشكل فوري في النشاط، كما تتمتع بدرجة عالية من ولاء العملاء.



## الهند.. آيات مبتكرة في صناعة التأمين متناهي الصغر

ووفقاً لأحدث بيانات صادرة عن هيئة التنمية والرقابة على التأمين بالهند IRDAI، تبيّح ١٦ شركة تأمين على الحياة ٢٦ منتجًا للتأمين متناهي الصغر، منها ٢١ منتجًا يغطي الوفاة، وخمسة منتجات الوفاة بحد أدنى، وتتراوح مدتها بين عام حتى ١٥ عام.

### بعض ضوابط التأمين متناهي الصغر:

صنفت ضوابط هيئة التنمية والرقابة على التأمين في عام ٢٠٠٥ التأمين متناهي الصغر إلى نوعين هما التأمين الشامل والتأمين على الحياة، ووضحت كافة حدود التقطيع وشروط المنتجات بشكل واضح.

وسمحت الضوابط بتوقيع مذكرات تفاهم بين شركات التأمين على الحياة ونظيرتها العاملة في غير هذا المجال بهدف تدشين باقة متنوعة من المنتجات وهو ما لم يكن مسموحاً به في التأمين التقليدي، واستهدفت تبسيط عروض التأمين من خلال تطوير الروابط بين شركات التأمين العامة ومؤسسات التأمين على الحياة لتدشين منتجات مهنية قادرة على تغطية أنواع من المخاطر تشملها سياسة واحدة.

تعتبر الهند أحد أهم أسواق التأمين متناهي الصغر تبعاً لإجمالي عدد الشركات العاملة في المجال، فضلاً عن أنواع المنتجات المتاحة وألياتها في توزيع الوثائق ورصد في هذا التقرير نبذة مختصرة عن تصنيف المنتجات ومنافذ التوزيع التي استخدمتها في تسويق وبيع الوثائق.

تبعاً لمبادرة تيسير التأمين متناهي الصغر التي دشنتها منظمة العمل الدولية، فإن نحو ٣٣ شركة تأمين تعمل في التأمين متناهي الصغر من إجمالي أكبر ٥ شركات تأمين، وذلك في عام ٢٠١٤، مقابل ٧ شركات فقط في عام ٢٠٠٥.

## قنوات توزيع منتجات التأمين متناهي الصغر:

- التأمين على الحياة: ويشمل ٣ أنواع من التأمين هم التأمين المشروط بفترة زمنية، التأمين على فترة الحياة لها، بجانب التأمين على الحياة الوقافية أو الهبة.
- التأمين المشروط بفترة زمنية قد تستغرق عام، أو ٥ أعوام أو ١٠ أو ٢٠ عام.
- التأمين على الحياة لها ويعرض حماية تأمينية طول فترة حياة العميل، وفي هذا النوع من التأمين يصعب إتاحتة لأصحاب الدخول المنخفضة في الدول النامية.
- التأمين على الحياة الوقافية تدفع شركة التأمين القيمة الأساسية للوثيقة في حال وفاة حاملها خلال فترة محددة.
- التأمين على الحياة: ويوفر تغطية تأمينية ضد المرض والإصابات الجسدية الناتجة عن حوادث، إذ أدركت مؤسسات التمويل متناهي الصغر أن مصروفات المشكّلات الصحية سبب رئيسي في التخلف عن السداد وضعف قدرة الأفراد على الاستمرار في تحسين ظروفهم الاقتصادية، لذا اتجهت كثير من المؤسسات لتدشين برامج التأمين الصحي أوربط عملائها ببرنامجه قائم بالفعل.
- التأمين على الممتلكات: يتيح تغطية تأمينية ضد خسارة أو تدمير الأصول، ويواجه توفير هذا النوع من التأمين صعوبة في التطبيق نظراً لل حاجة إلى تعريف وتحديد مدى الضرر وما إذا كان حدث خسارة بالفعل أم لا.
- التأمين ضد العجز: يرتبط هذا النوع في كثير من الحالات بمنتجات التأمين على الحياة، ويوفر حماية تأمينية على العميل وأسرته إذا كان يعاني أو بعض من أسرته من إعاقة.
- التأمين على المحاصيل: يوفر هذا النوع حماية تأمينية لأصحاب الوثائق في حال تعرض محاصيلهم للهلاك نتيجة الكوارث الطبيعية كالفيضانات والجفاف، ويسهدف هذا النوع تحسين قدرة الفلاحين في المناطق الريفية لسداد القروض من بنك التنمية الزراعي، إذ طورت العديد من الحكومات برامج التأمين على المحاصيل في الفترة من ١٩٧٠ حتى ١٩٨٠.
- التأمين ضد الكوارث: وذلك من خلال ترتيب إعادة التأمين الذي يوسع نطاق المخاطر من خلال المناطق والدول المختلفة ويهتمي شركات التأمين من الخسائر الناتجة عن الكوارث.
- التأمين ضد البطالة: يوفر هذا النوع من التأمين إعانة نقدية للأفراد الذين أصبحوا عاطلين عن العمل بشكل لا إرادى، والذين يستوفون بعض متطلبات حكومية معينة، ويساعد هذا النوع العاطلين عن العمل في إيجاد وظائف جديدة.



- الوكالات: تعتبر القناة الأولى لتوزيع التأمين في المناطق الحضرية، وتطلب ضرورة وجود ثقة بين الشركة الوكيلة والعميل.
- البنوك الرسمية: تواجه البنوك الخاصة صعوبة في تسويق الوثائق نظراً لضعف الانتشار.
- البنوك الريفية الاقليمية: بنك ١٧٧٧ يفي إقليمياً بنحو ١٤,١٠٠ ألف فرع تغطي ٥١٦ منطقة وتخدم قاعدة عملاء تقارب من ٦٢,٧٠ مليون عميل.
- البنوك التعاونية: مجموعات المساعدة الذاتية Self-Help Group أو SHGs وهي مجموعات تتألف من ١٠ - ٢٠ سيدات أو رجال القاطنين في المنطقة وتكون تلك المجموعات مربوطة بالبنوك، ويشكل الأعضاء مجموعات صغيرة للإدخار والإقراض.
- تضم ١,٦ مليون مجموعة تربط ١٤ مليون عائلة مربوطة بالبنوك، وقادت العديد من المجموعات بتشكيل اتحادات التي تقوم بدورها في توفير الخدمات المالية وغير المالية.
- الجمعيات الأهلية ومؤسسات التمويل متناهي الصغر: انضم عدد كبير من الجمعيات ومؤسسات التمويل لتوزيع منتجات التأمين الاجتماعي إضافة إلى وساطة الخدمات المالية.
- مكاتب البريد: يوجد ما يقرب من ١٢٩ ألف مكتب بريد في المناطق الريفية، كما تفرض مكاتب البريد نفسها منتجات تأمين للفقراء.

# إنجازات الاتحاد المصري للتمويل متناهي الصغر خلال عام ٢٠١٨



الاتحاد المصري للتمويل متناهي الصغر  
Egyptian Microfinance Federation

تم توقيع مذكرة تفاهم مع الجهاز لتطبيق الترقية المؤسساتية لـ ٣٠ جمعية من الفئة (ج) إلى الفئة (ب) وبتمويل من بلانت فاينانس تم تكوين فريق عمل وانتهت من تكوين إدارتي المراجعة في ٥ جمعيات وخارج الانتهاء من باقيي الخطة.



- توقيع بروتوكول تعاون مع شركة ضمان مخاطر الائتمان لترقية ٢٥ جمعية من الفئة (ج) إلى الفئة (ب).
- مخاطبة رئيس الوزراء بالتعاون مع وزارة التضامن للسماح للجمعيات (أ) بفتح حسابات لدى كافة البنوك.
- عرض رؤية الاتحاد علي مجلس النواب.
- بروتوكول تعاون مع مركز Pal-J الأكاديمي للأبحاث.
- إصدار ميثاق عمل صناعة متناهي الصغر.
- التعاون مع المركز القومي للبحوث الاجتماعية والجنائية.
- تدشين الموقع الإلكتروني وصفحات التواصل الاجتماعي.

- استجاب البنك للتوصيات الاتحاد وأعلن مبارته بضم تمويل المشروعات متناهية الصغر إلى ٣٠% الإلزامية من محافظ البنوك والموجهة للمشروعات الصغيرة المتوسطة.
- تمويل ٤٨٪ من البرنامج التدريسي لعامي ٢٠١٩-٢٠٢٠ لعقد ٤ دورات تجريبية وتدريب ٩٧٤ مترب.
- تم آليات الدفع عن طريق الهاتف المحمول مع الهيئة العامة للرقابة المالية.



البنك المركزي المصري  
CENTRAL BANK OF EGYPT



## تحت إشراف الهيئة وبالتعاون معها:

- تم التعاقد مع شركة الاستعلام الائتماني لتوفير الاستعلام بأسعار مدعمه، ووقعت ٢٦٨ مؤسسة عقد الاستعلام منهم ٥٩ تسخدم الخدمة شهريا.
- وضع لأنحة استرشادية لتوفير التمويل لجمعيات ومؤسسات الفئة (ج).
- المشاركة في إقامة ١٤ دورات تدريبية على النظام المحاسبي الميسط بالتوافق مع ضوابط الهيئة.
- التعاقد مع شركة نوايا.
- إدخال منتجات جديدة للسوق أبرزها التأمين متناهي الصغر.

## الاتحاد المصري للتمويل متناهي الصغر

### دعوة لانعقاد الجمعية العامة

تطبيقاً لأحكام النظام الأساسي للاتحاد المصري للتمويل متناهي الصغر، الصادر بموجب القرار رقم ٢ لسنة ٢٠١٥ من مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية، يتشرف مجلس إدارة الاتحاد المصري للتمويل متناهي الصغر بدعوة الجمعية العامة للاتحاد لانعقاد يوم الاثنين الموافق ٢٢ أبريل ٢٠١٩ الساعة ١ ظهراً، وذلك للنظر في جدول الأعمال التالي:

- ١- الموافقة على تقرير مجلس الإدارة عن الأنشطة خلال السنة المالية المنتهية في ٢٠١٨/١٢/٢١.
- ٢- اعتماد تقرير مراقب الحسابات عن القوائم المالية للسنة المالية المنتهية في ٢٠١٨/١٢/٢١.
- ٣- تجديد تعين الأستاذ / عزيز برسوم (مكتب حازم حسن - محاسبون قانونيين ومستشارون) مراقباً للحسابات خلال السنة المالية المنتهية في ٢٠١٩/١٢/٣١ وتحديد أتعابه.

#### حق حضور الجمعية:-

يحق لكل عضو في الاتحاد المصري للتمويل متناهي الصغر قام بسداد التزاماته المالية إلى الاتحاد حتى نهاية ٢٠١٨ قبل انعقاد الجمعية العامة حق حضورها والتصويت على قراراتها.

على كل عضو من البنوك والشركات والجمعيات والمؤسسات الأهلية الرغبة في حضور الجمعية التوارد في مقر الاجتماع اعتباراً من الساعة الثانية عشرة ظهراً قبل بدء اجتماع الجمعية العامة للتسجيل وتقديم ما يفيد تفویض الجهة لممثلها بحضور الجمعية العامة للاتحاد موقعاً من الممثل القانوني أو من ينوب عنه ومختمماً بشعار البنك / الشركة / الجمعية / المؤسسة ومحدداً به اسم المفوض.

يشترط فيمن يحضر الاجتماع أن يكون من روساء أو أعضاء مجلس إدارة البنك أو الشركة أو الجمعية أو المؤسسة، أو من شاغلي وظيفة بمستوى إشرافي مناسب من يحددهم رئيس البنك أو الشركة أو الجمعية أو المؤسسة وذلك طبقاً للمادة ١٢ من النظام الأساسي للاتحاد.

يجوز لحضور الاتحاد تفويض عضر آخر في حضور الجمعية العامة وذلك بشرط ألا يكون عضو الجمعية مفوضاً من أكثر من عضو واحد، وأن يكون التفويض صادراً عن رئيس مجلس إدارة العضو وأن يحدده التفويض اسم عضو الاتحاد المفوض.

#### مكان عقد الجمعية العامة للاتحاد:-

يتم عقد الجمعية العامة بفندق سفير القاهرة الكائن في ميدان المساحة - الدقي - الجيزة على أن يبدأ التسجيل في الساعة ١٢ ظهراً.

#### ملاحظات:-

- يكون اجتماع الجمعية العامة صحيحاً بحضور نصف عدد الأعضاء، وفي حالة عدم توافر نصاب الحضور في الاجتماع الأول يؤجل الاجتماع لمدة ساعة في ذات اليوم وذات المقر، ويكون الاجتماع الثاني صحيحاً في هذه الحالة بحضور نسبة (٢٠٪) من لهم حق الحضور.

- يتم نشر تقرير مجلس الإدارة وتقرير مراقب الحسابات والقوائم المالية للاتحاد عن السنة المالية المنتهية في ٢٠١٨/١٢/٢١ لأعضاء الاتحاد على الموقع الإلكتروني للاتحاد، ويمكن الحصول على نسخة من مقر الاتحاد الكائن في ٢٢ شارع مصدق الدقي - الجيزة.

مني ذو الفقار  
رئيس مجلس الإدارة

لمزيد من الاستفسار يرجى زيارة الموقع الإلكتروني للاتحاد ([www.emff-eg.com](http://www.emff-eg.com))

التواصل بالبريد الإلكتروني: [hassan.ebrahim@emff-eg.com](mailto:hassan.ebrahim@emff-eg.com)

أو الاتصال بأرقام تليفونات الاتحاد: ٠٢٣٣٣٦٣٣٢٩ - ٠١١١٩٢٢٩٧ - ٠٢٣٣٣٦٣٣٢١

## ١٧ سؤالاً وإجابة عن التأمين متناهي الصغر

يحظى التمويل والتأمين متناهي الصغر باهتماماً واسعاً من جانب كافة الجهات المعنية خاصةً بعدما أصررت الهيئة العامة للرقابة المالية قراراً بإلزام الجمعيات الأهلية من من الفئة A وB بجانب الشركات العاملة في المجال بالتأمين الإجباري متناهي الصغر ونقدم في هذا التقرير ١٧ سؤالاً وإجابة عن التأمين متناهي الصغر وكافة تفاصيله تبعاً للقرارات المصرية من الهيئة.



## ما هو تعريف التأمين متناهي الصغر؟

يعد تأميناً متناهياً الصغر كل خدمة تأمينية تستهدف ذوي الدخول المنخفضة في مجالات تأمين الممتلكات والأشخاص لحمايةهم من أخطار قد يتعرضون لها مقابل سداد أقساط تناسب مع طبيعة الخطر المؤمن عليه، وذلك في الفروع المنصوص عليها بالمادة الثانية من قرار رقم ٢٠١٦ لسنة ٩٠، وفي جميع الأحوال لا تزيد قيمة الوثيقة عن مائة ألف جنيه مصرى.

## ما هي فروع التأمين متناهي الصغر؟

أولاً: وثائق التأمين متناهياً الصغر - أشخاص في الفروع التالية:  
أ. تأمينات الحياة بجميع أنواعها.  
ب. تأمينات الحوادث الشخصية والتأمين الطبي طويل الأجل.

ثانياً: وثائق التأمين متناهياً الصغر - ممتلكات ومسؤوليات، في جميع الفروع ما عدا:

أ. التأمين على أجسام الطائرات والاتها ومهماتها وتأمينات المسؤوليات المتعلقة بها.

ب. تأمينات البرول.

ج. التأمين على السيارات وتأمينات المسؤوليات المتعلقة بها (ويستثنى من ذلك المركبات الخاصة بمعشر وعوات التوزيع وشباب الخريجين وما يماثلها وبما لا يجاوز الحد الأقصى لوثيقة التأمين متناهياً الصغر).

د. التأمين ضد أخطار النقل البري والنهرى والبحري والجوى وتأمينات المسؤوليات المتعلقة بها.

هـ. التأمين على أجسام السفن والاتها ومهماتها وتأمينات المسؤوليات المتعلقة بها (ويستثنى من ذلك مراكب الصيد وبما لا يجاوز الحد الأقصى لوثيقة التأمين متناهياً الصغر).

## ما هي شروط ومتطلبات اعتماد وثائق التأمين متناهياً الصغر؟

أولاً: يتم اتباع نظام Use & File لاعتماد وثائق التأمين متناهياً الصغر لدى الهيئة، وعند تضييق أنواعها يتم اعتمادها مرة واحدة من قبل الهيئة لكل نوع، وعلى أن يرفق بمستندات الاعتماد تقرير اكتواري بالأسس الفنية المستخدمة في حسابات أسعار الوثيقة إذا ما كانت الوثيقة من أحد أنواع تأمينات الأشخاص.

ثانياً: يجب أن تتضمن وثيقة التأمين متناهياً الصغر البيانات التالية:

- رقم الوثيقة، على أن يذكر في جميع الأوراق التي لها صلة بالوثيقة.

- اسم المؤمن له وعنوانه البريدي.
- نوع ووصف التغطية وحدودها.
- فترة التغطية.
- الشروط والاستثناءات الخاصة (وفي أضيق الحدود وبما يتفق مع مبادئ التأمين المتعارف عليها).
- المستندات المطلوبة في حالة المطالبة.
- الأثر الذي يتربّع عليه إلغاء الوثيقة من أي من طرفين التأمين.
- سعر التأمين، والقسط، والعمولات المدفوعة عن الوثيقة.
- النص على المدة الزمنية التي يتم خلالها إخطار الشركة المؤمنة بتحقق الخطر، على ألا تزيد عن أسبوعين من تاريخ تحقق الخطر.
- النص على الفترة الزمنية التي تتلزم خلالها الشركة بتسوية المطالبة، على ألا تتعذر المدة ١٠ أيام عمل من تاريخ استيفاء المستندات المطلوبة.
- النص على الجهة التي يتم من خلالها سداد التعويض.
- شرط الإعذار أو الشرط الفاسخ يتم تحديده وفقاً لطبيعة كل نوع تأمين وأن يراعي إمهال المؤمن له فترة السماح التي تناسب مع إمكانية تواصله مع جهات التوزيع أو تجميع الأقساط.
- يراعى أن يتصف محتوى الوثيقة ببساطة وعدم اللجوء إلى المصطلحات التي يصعب فهمها وتسيطها لأقصى درجة.
- التأمين الإجباري على عملائه الجمعيات الأهلية فئة أ و ب، وشركات التمويل متناهياً الصغر

**كم تبلغ قيمة قسط التأمين متناهياً الصغر؟**  
تلزم شركات التأمين الراغبة في تغطية الحاصلين على تمويل متناهياً الصغر من الجهات المانحة (الجمعية من الفئتين أ و ب / المؤسسة / الشركة) نموذج عقد التأمين الجماعي المرافق وبقيمة تأمين شهري ٣٠ قرش لكل ألف جنيه من مبلغ التأمين.

**هل يمكن زيادة قيمة القسط التأميني؟**  
يمكن النظر سنوياً في قسط التأمين في ضوء الخبرة الفعلية ومن خلال مراقبة اكتوارية وبقرار من رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية.

**كم تبلغ مقابل خدمات ومراجعة واعتماد نماذج وثائق التأمين متناهياً الصغر الإجبارية الجديدة؟**

تفى عقود التأمين الجماعية متناهية الصغر لغطية الحاصلين على تمويل من الجهات المانحة (الجمعية من الفئتين أ و ب / المؤسسة

يرفق بالطلب المقدم إلى الهيئة وفق النموذج المعهود لهذا الفرض المستندات التالية:

١. نسخة من التعاقد المبرم مع شركة التأمين الحاطلة على موافقة الهيئة بشأن إصدار وثائق تأمين متناهي الصغر إلكترونياً.
٢. قائمة بالمنافذ التي سيتم توزيع الوثائق من خلالها.
٣. تحديد الموظف المختص بالشركة للتعامل مع آليات الإصدار الإلكتروني للوثائق وما يفيد إتمام تدريبه على ذلك من قبل شركة التأمين.
٤. سداد مقابل خدمات فحص ومراسة الطلب وفقاً لقرار مجلس إدارة الهيئة رقم ١٠٨ لسنة ٢٠١٨.

### **ما هي الاشتراطات التي يجب الالتزام بها عند تقديم التوزيع الإلكتروني لوثائق التأمين متناهي الصغر؟**

ينبغي على الشركات أو الجمعيات أو المؤسسات الأهلية الحاطلة على موافقة الهيئة بتقديم خدمات التوزيع الإلكتروني لوثائق التأمين متناهي الصغر بما يلي:

١. إخطار الهيئة بأى تعديل أو تغير يطرأ على التعاقد مع شركة التأمين خلال أسبوع من تاريخه.
٢. تقديم تقرير دوري ربع سنوي عن نشاط توزيع وثائق التأمين متناهي الصغر داخل الشركة وفقاً للنموذج المعهود لذلك من الهيئة.
٣. الالتزام بما ورد من قواعد ومعايير ممارسة النشاط ومبادئ دليل حماية العملاء الصادرة من مجلس إدارة الهيئة.
٤. عدم التعاقد مع أكثر من شركة تأمين بشأن ذات الغرض.

### **كم تبلغ الفترة الزمنية لتوفيق أوضاع الشركات والجمعيات والمؤسسات الأهلية مع متطلبات خدمات التوزيع الإلكتروني لوثائق التأمين؟**

تمنح الشركات والجمعيات والمؤسسات الأهلية التي تقدم خدمات التوزيع الإلكتروني لوثائق التأمين فترة لتوفيق أوضاعها وفقاً لهذا القرار لمدة ٣ أشهر اعتباراً من تاريخ صدوره.

### **من هى الجهات المصرح لها بإصدار وتوزيع وثائق التأمين متناهي الصغر إلكترونياً؟**

يتم إصدار وتوزيع وثائق التأمين متناهي الصغر إلكترونياً من خلال شبكات نظم المعلومات من خلال إحدى الجهات التالية:

- أ. وسطاء التأمين من الأشخاص الاعتباريين.
- ب. الشركات الحاطلة على ترخيص مزاولة نشاط التمويل متناهي الصغر في ضوء أحكام القانون ١٤ لسنة ٢٠١٤ (من الفئة أ و

/ الشركة) من مقابل خدمات مراجعة واعتماد نماذج ووثائق التأمين الجديدة بقرار مجلس إدارة الهيئة رقم ١٥٢ لسنة ٢٠١٨، مساعدة وتشجيعاً لنمو هذا النشاط.

### **ما هي المخاطر التي يغطيها التأمين متناهي الصغر الإجباري؟**

تلزم الجمعية من الفئتين أ و ب / المؤسسة / الشركة بتوفير تقطية تأمينية لعملائها الحاطلين على تمويل متناهي الصغر ضد حالات الوفاة والعجز الكلي المستديم من خلال عقد تأمين جماعي مع أحد شركات التأمين المرخص لها، ويكون مبلغ التأمين مساوياً لرصيد القرض المستحق على العميل.

### **هل يمكن لجهات التمويل متناهي الصغر الحصول على مقابل مادي نظير خدمة التأمين متناهي الصغر؟**

يحظر على جهات التمويل متناهي الصغر الحصول على أي مقابل مادي سواء عن طريق تلقي عمولات أو استحداث رسوم أو بأي طريقة أخرى مقابل التقطية التأمينية بخلاف قسط التأمين.

### **هل ينفي على الجمعية / المؤسسة / الشركة اشتراط تقطية تأمينية على المشروع؟**

يجوز للجمعية / للمؤسسة / للشركة اشتراط تقطية تأمينية على المشروع أو أصول ممولة بحسب الحالة بشرط أللتزم العميل بالتعامل مع شركة تأمين بعينها.

التمويل الإلكتروني لوثائق التأمين متناهي الصغر

### **ما هي الاشتراطات التي ينفي أن تبعها مؤسسة التمويل لتقديم خدمات التوزيع الإلكتروني لوثائق التأمين متناهي الصغر؟**

ينبغي على الشركة أو الجمعية أو المؤسسة الأهلية - بحسب الأحوال - الراغبة في تقديم خدمات التوزيع الإلكتروني لوثائق التأمين متناهي الصغر، التقدم بطلب للهيئة وفقاً للنموذج المعهود لهذا الفرض، وذلك بعد استيفاء الشروط الآتية:

١. الالتزام بتقديم التقارير الرقابية للهيئة في مواعيدها، واستيفاء ملاحظات الفحص والامتثال إن وجدت.
٢. لا يكون قد اتخذ ضدها أي من التدابير أو العقوبات المنصوص عليها في القانون رقم ١٤ لسنة ٢٠١٤، ما لم تكن قد أزالت أسباب ذلك التدبير ومضى على ذلك ٣ أشهر.

### **ما هي المستندات التي يتم تقديمها للهيئة لموافقة على التوزيع الإلكتروني لوثائق التأمين متناهي الصغر؟**

- وودها.
٣. أن تتضمن النسخة المطبوعة من الوثيقة بصورة واضحة رقم الوثيقة وتاريخ وساعة طباعتها وأسم الجهة والمستخدمة القائم بطباعتها.
  ٤. أن تتضمن النسخة المطبوعة من الوثيقة بصورة واضحة وكذا الشاشات على الموقع الإلكتروني لإدخال بيانات الوثيقة وطباعتها المعلومات الكافية للتواصل مع مركز اتصال لدى شركة التأمين لخدمة عملاء التوزيع الإلكتروني لوثائق التأمين والرد على استفساراتهم وتلقي شكاوهم. وعلى أن تشمل تلك البيانات أرقام الهاتف وعنوان البريد الإلكتروني للمحدثين للتواصل مع مركز الاتصال المباشر إليه.
  ٥. أن تتضمن الوثيقة ما يفيد بأنها لا تحتاج توقيع المؤمن له / عليه.
- على أن تقوم شركة التأمين باتخاذ الاجراءات اللزمرة لحماية وثائق التأمين المصرية إلكترونياً ضد التزوير والتلاعب عن طريق الطباعة (علامة مائية- شعار بارز... إلخ)، ولا يجوز أن تصدر وثيقة التأمين متناهياً الصغر إلكترونياً إلا بمحج استيفائها كافة الشروط والضوابط المنظمة في هذا الشأن.

### **ما هي الجهة المنوط بها تدريب الوسطاء بما فيها الجمعيات الأهلية والشركات التمويل متناهياً الصغر؟**

تكون شركة التأمين مسؤولة عند تدريب الوسطاء والعاملين المعنيين بجهات التوزيع إلكتروني على آليات التعامل مع وثائق التأمين متناهياً الصغر وما يرتبط بذلك من خدمات للمؤمن عليهم وتزويدهم بالإرشادات اللزمرة، وذلك بما يحقق فهم متطلباته ويعزز الشفافية والوضوح ويزيد منوعي المتعاملين.

- ب). البنوك المسجلة لدى البنك المركزي المصري بعد الحصول على موافقته.
- ج. بنك ناصر الاجتماعي وبنك التنمية والائتمان الزراعي.
- د. البريد المصري.
- ه. الجمعيات والمؤسسات الأهلية والجهات الأخرى التي توافق عليها الهيئة.

### **ما هي اشتراطات الهيئة على عقد الاتفاق المبرم بين شركة التأمين والجهة القائمة بالتوزيع؟**

يشترط موافقة الهيئة المسبقة على عقد الاتفاق المبرم بين شركة التأمين والجهة القائمة بالتوزيع وعلى أن تتضمن شروطه الحد الأدنى من البيانات الأساسية التالية:

١. الالتزامات التعاقدية لكل طرف من طرفي التعاقد ومن ضمنها مسؤولية الجهة المتعاقد معها من قبل شركة التأمين فيما يخص تحصيل وتوريد الأقساط واستلام المطالبات وسداد التعويض بواسطته للمؤمن له.
٢. تعهد طرفي التعاقد بالمحافظة على سرية البيانات والمعلومات الخاصة بالعملاء وبكل طرف.
٣. أن يحدد بالعقد الأعباء المالية الممنوحة لجهة التوزيع حسب كل نوع من أنواع الوثائق التأمينية.

### **ما هي الضوابط التي ينبغي أن تتوافر في وثيقة التأمين متناهياً الصغر الموزعة والموزعة إلكترونياً؟**

إضافة إلى بيانات وثيقة التأمين متناهياً الصغر المحددة بال المادة الثالثة، يتم الالتزام بالضوابط التالية في وثيقة التأمين متناهياً الصغر الموزعة إلكترونياً:

١. أن ينص في وثيقة التأمين على أن سريان التغطية التأمينية يرتبط بسداد أول قسط بواسطة العميل من خلال إصدار تعليمات بالخصم من حسابه أو إيداع المبلغ لدى الجهة التي وافقت الهيئة على قيامها بتوزيع وثائق تأمين متناهياً صغر صارمة إلكترونياً عن شركة تأمين.
٢. أن يتضمن النسخة المطبوعة من الوثيقة بصورة واضحة وكذا الشاشات على الموقع الإلكتروني لإدخال بيانات الوثيقة وطباعتها فقرة تفيد التأكيد على عملاء التأمين بأن الجهة القائمة بالتوزيع ما هي إلا قناة للتسويق والتوزيع وغير مسؤولة عن شروط وأحكام منتجات التأمين التي يتم تسويقها ولا عن سداد أية تعويضات، وأن المسئولية تقع على شركة التأمين المتعاقد معها



**الإتحاد المصري للتمويل متناهي الصغر**  
Egyptian Microfinance Federation

[www.emff-eg.com](http://www.emff-eg.com)

**الصفحة الرسمية للإتحاد المصري للتمويل متناهي الصغر**



## تمويلي وصلت لفين؟!

حتى نهاية مارس ٢٠١٩

تمويلي  
للمشروعات  
متناهية الصغر  
TAMWEELEY MICROFINANCE

**وصلنا لـ ٢٠ فرع في قبلي وبدرى**

الوقف	المنشأة	سمالوط	ناصر	الحسينية
اسنا	قوص	طهطا	ببا	ههيا
ارمنت	نبع جمادى	البلينا	ملوي	منيا القمح
	أبو تشت	كم امبو	اخميم	مغاغة
				الابراهيمية

**فروعنا هنا**

الشرقية - الإسكندرية - بنى سويف - المنيا  
سوهاج - قنا - الأقصر - أسوان

**محفظتنا**  
(نسبة الرجال والنساء في المحفظة)

%٦٠ رجل %٤٠ امرأة

**صناعات عملائنا**

تجاري	%٧١ (٨,١٤٤ عميل)
خدمي	%١٧ (١,٩٩٤ عميل)
صناعي	%١٢ (١,٣٥٤ عميل)

تمويلي يهتم بكل الفئات العمرية  
وخصوصاً الشباب ...

٣٩% من ٢١ سنة الى ٤٠ سنة  
٦١% من ١٨ سنة الى ٢٠ سنة

**تمويلاتنا**  
وفي مارس ٢٠١٩  
زادت من ١٦٧٥٠ إلى ٢٧٥٠١٣٦٥

**بنهتم بالمرأة في جميع المجالات**  
وعشان كده محفظتنا  
زادت من ١٣% في ديسمبر ٢٠١٨ إلى ٤% في مارس ٢٠١٩

**٢٠١٩** © تمويلي  
تمويلي للمشروعات متناهية الصغر  
[www.tamweely.com.eg](http://www.tamweely.com.eg)